



**Partner Srl**



NON POTETE CAMBIARE QUELLO  
CHE NON CONOSCETE E NON  
POTETE CONOSCERE QUELLO CHE  
NON MISURATE.

*R. Kaplan*



# CHI SIAMO

## La nostra forza



**1. Integriamo e coordiniamo le nostre tre divisioni aziendali, finanza agevolata e finanza straordinaria, consulenza e formazione.**

Questo ci permette di lavorare su **progetti complessi** che coinvolgono tutti gli aspetti e le problematiche che un'azienda incontra nel suo ciclo di vita. I nostri progetti non sono mai banali o scontati, la **gestione delle complessità** è il nostro pane quotidiano e la chiave del nostro successo, sia nelle situazioni di difficoltà che nei processi di sviluppo, sia che si tratti di una start up che di un'organizzazione strutturata e di grandi dimensioni.



# CHI SIAMO

## La nostra forza

### **2. La costante attenzione alle evoluzioni del mercato.**

Ogni trend evolutivo nell'ambito del business e del management è da noi valutato e assimilato per mettere le nostre competenze al servizio dei clienti:

*digitalizzazione, Industria 4.0, revisione dei business model, sviluppo di reti* sono il nostro pane quotidiano.



# Alcuni numeri

**1996**

Anno di  
costituzione

**8**

Partecipate tra  
start up, spin off,  
Consorzi e Reti di  
Imprese

**15**

Consulenti  
attivi

**200**

Clienti  
attivi

# COORDINATE

## Certificazioni ed Accreditazioni

- Qualità: ISO 9001 dal 2002
- Formazione Continua, Formazione Superiore
- Fondi professionali per la formazione



# Cosa facciamo



Finanza  
Agevolata



Consulenza



Formazione

# COME SOSTENIAMO LO SVILUPPO DEI NOSTRI CLIENTI

**Dando all'impresa tutto ciò di cui ha bisogno per crescere:**



# FINANZA & PROGETTI

## Alcuni numeri



# FINANZA & PROGETTI

## **OPERAZIONI**

Investimenti produttivi

Internazionalizzazione

Start up d'Impresa

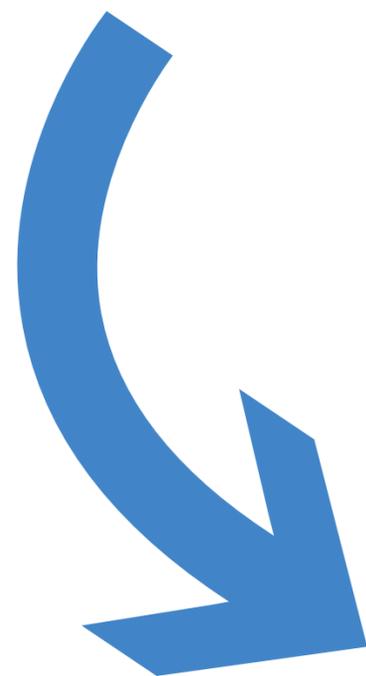
Innovazione, Ricerca & Sviluppo

## **STRUMENTI FINANZIARI**

Agevolazioni Pubbliche

Corporate finance:

Capitale di Rischio, Capitale di Debito,  
M&A, crowdfunding





# FINANZA & PROGETTI

## **Le ragioni del successo**

1. Ampiezza degli strumenti finanziari gestiti
2. Staff di consulenti dedicati per tipologie/aree
3. Selezione attenta delle operazioni
4. Ottimizzazione degli items progettuali  
(punteggi)
5. Project Management sino in fase di attuazione



# FORMAZIONE FINANZIATA

## Alcuni numeri





# FORMAZIONE

## Due formule

A. Ci occupiamo della **gestione di singoli eventi formativi** (analisi dei fabbisogni, progettazione, ricerca e ottenimento del finanziamento, erogazione della formazione)

B. Assicuriamo l'**intera gestione in OUTSOURCING della formazione finanziata**, ivi compresa la pianificazione delle risorse e delle attività, la valutazione dei risultati, con relativo reporting alla Direzione





# FORMAZIONE FINANZIATA

## **I vantaggi dell'outsourcing**

1. Concentrarsi sul “core business”
2. Ridurre i costi ed i rischi di errore
3. Trasformare i costi fissi in variabili
4. Avere maggiore flessibilità
5. Migliorare il livello di servizio
6. Valorizzare il personale precedentemente dedicato alla gestione della formazione finanziata





# CONSULENZA

Abbiamo consulenti specialisti per le principali aree della gestione aziendale:

- Riorganizzazione e sviluppo reti commerciali
- Consulenza (anche in outsourcing) di marketing
- Pianificazione e controllo di gestione, riduzione costi acquisti
- Sistemi di incentivazione, MBO, misurazione performance
- Test e valutazione risorse umane, analisi di clima
- Passaggio generazionale

**Il nostro fattore distintivo è la concretezza e la misurabilità di ogni nostro intervento.**





## RICERCA & SELEZIONE

*Le **Risorse Umane** sono la chiave per il successo aziendale.*

*Oggi più di ieri, sono la leva necessaria per avviare il **cambiamento**.*



Noi di Partner siamo al fianco delle aziende per approcciare la **Talent Acquisition** in modo strategico. Un processo definito, strumenti innovativi e professionalità per una scelta di lungo periodo.





# RICERCA & SELEZIONE

## Processo

**Job Analysis and Job Description:** la comprensione del contesto, della cultura, dell'organizzazione ci consente di definire la strategia di Talent Acquisition. È una fase molto delicata da cui deriva il successo dell'attività nel lungo periodo.

**Recruiting:** lo studio del percorso che il candidato compie per rispondere ad un annuncio (Candidate Journey) ci consente di attivare strumenti mirati per entrare in contatto con le Risorse giuste per la posizione.

**Screening dei CV:** ci avvaliamo di strumenti innovativi che grazie all'Intelligenza Artificiale consentono di scremare le numerose candidature che giornalmente riceviamo.





# RICERCA & SELEZIONE

## Processo

**Selezione:** insieme di tecniche classiche, come colloqui motivazionali e situazionali, abbinati a sistemi innovativi, come la valutazione delle *Soft Skills* attraverso una piattaforma avanzata per la valutazione 4.0 dei talenti e assessment tecnici, ci consentono di proporre una rosa ben definita di candidati idonei per la posizione.

**Onboarding:** fornire supporto e strumenti affinché l'incontro e l'inizio della collaborazione avvenga con il giusto grado di impegno, partecipazione ed entusiasmo è fondamentale per una duratura relazione e per far emergere l'unicità della risorsa. Il nostro Onboarding prevede formazione personalizzata per compensare un *mismatch* di hard skills e la condivisione di obiettivi e feedback.

**Queste attività consentono che il talento abbia la possibilità di esprimersi e contribuire al raggiungimento dei risultati aziendali.**





# COME SIAMO CAMBIATI NEGLI ULTIMI 3 ANNI

Una società di consulenza operativa da 22 anni è una rarità sul mercato.

Cosa ci ha permesso di arrivare fin qui?

Aver saputo interpretare i **cambiamenti** dei mercati prima che questi impattassero sui nostri clienti.

Siamo riusciti così:

- a guidare le PMI dei settori più disparati verso il cambiamento
- a cambiare pelle noi



# COME SIAMO CAMBIATI NEGLI ULTIMI 3 ANNI

Innovare nei servizi è estremamente difficile.

Noi ci siamo mossi su tre direttrici, rivoluzionando di fatto il nostro modello di business.  
siamo passati:

Dal servizio



Al prodotto

Dalla carta



Al digitale

Dal lavorare per una  
singola azienda



Al lavorare per l'intera rete in cui è  
o può essere inserita quell'azienda



# 1. DAL SERVIZIO AL PRODOTTO

**Nel 2017 abbiamo lanciato**

Easy Way by @PARTNER

**La nostra linea di prodotti standard.**

Ovviamente non prodotti tangibili  
ma servizi che avessero:

- Un costo definito
- Un tempo limitato di inizio e fine
- Un output definito



# EASY WAY

## 3 LINEE



### CHECK

Report personalizzati e modulari per il monitoraggio e controllo di diversi aspetti e aree aziendali, restituiti in tempi estremamente contenuti grazie ad algoritmi e metodologie consolidate, arricchiti da indicazioni, suggerimenti e proposte operative.



### DIGITAL

Prodotti di consulenza fortemente innovativi e ad alto valore aggiunto, arricchiti da dashboard funzionali ed altamente fruibili.



### FINANCE

Prodotti di consulenza concepiti per intervenire efficacemente nelle varie fasi del ciclo di vita dell'azienda per ottimizzarne i parametri economici, finanziari e patrimoniali.



# 2. DALLA CARTA AL DIGITALE

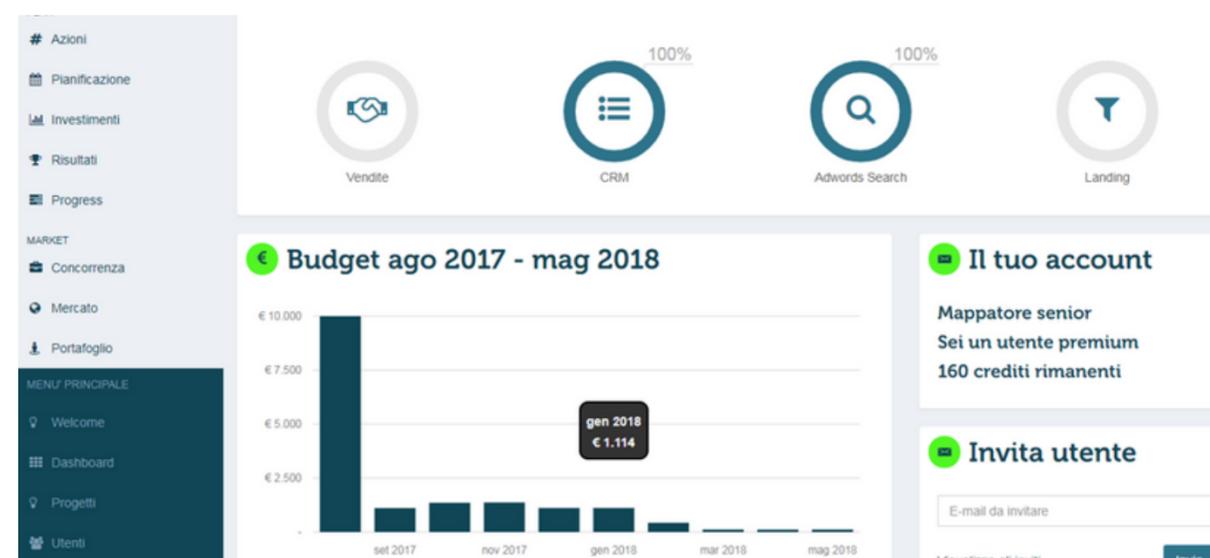
I nostri prodotti Digital:

 Rendiconta.it

 **kMap**  
GRANDI STRATEGIE PER PICCOLE E MEDIE IMPRESE

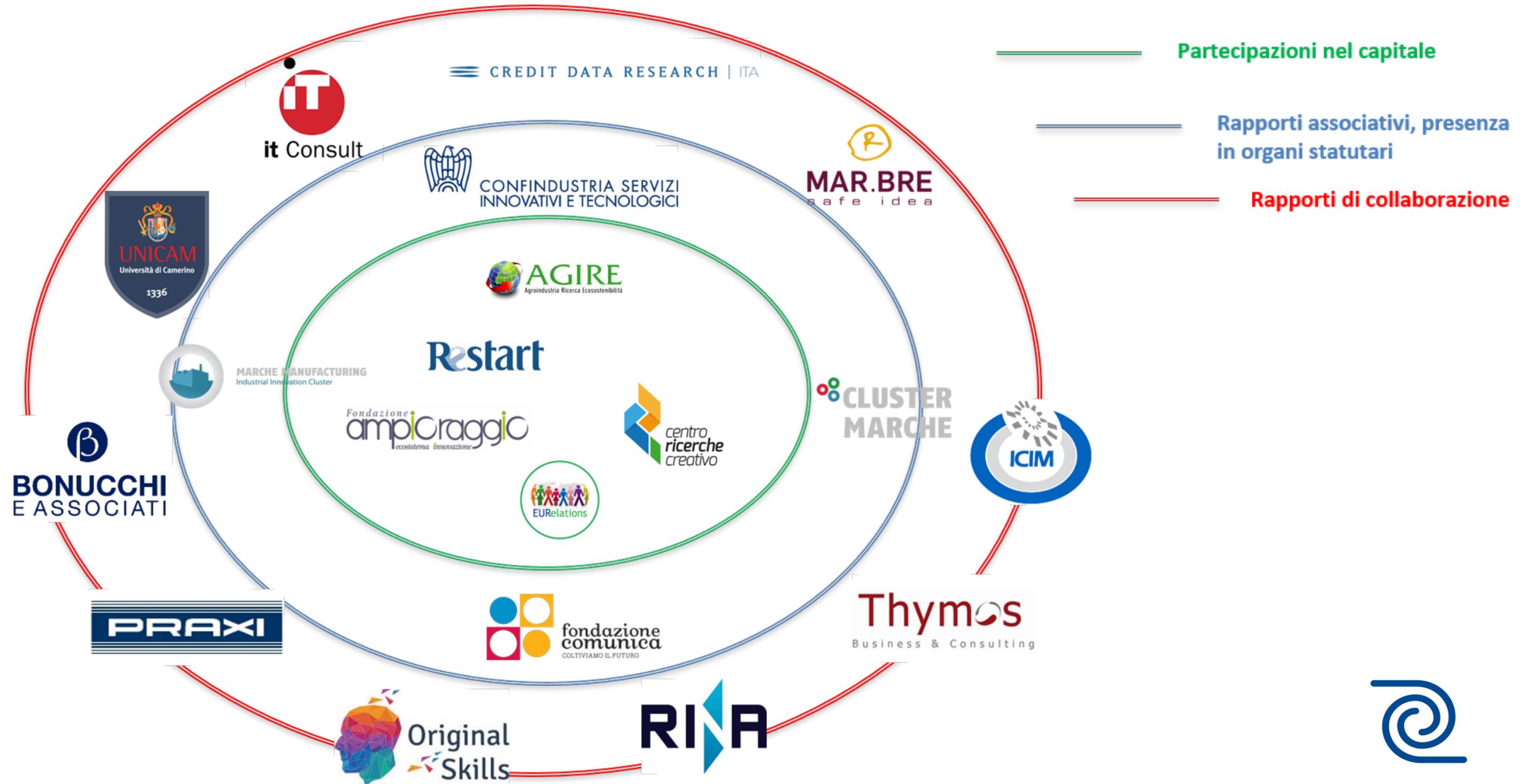


Tipologia	Contributo (%)	Preventivo	Contributo Preventivo	Consuntivo	Contributo Consuntivo	Rendicontazione	Allegati
Attrezzatura	25	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	✓	✗
Contratti di ricerca	50	65.000,00 €	32.500,00 €	0,00 €	0,00 €	✗	✗
Personale non qualificato	25	0,00 €	0,00 €	33.903,36 €	8.475,84 €	✓	✗
Personale qualificato	50	55.000,00 €	27.500,00 €	100.553,66 €	50.276,84 €	!	✗
Privative industriali	25	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	✓	✓
Software	25	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	✓	✗





# L'ECOSISTEMA PARTNER PER L'INNOVAZIONE



# CONTATTI

## INDIRIZZO

Via E. Berlinguer, 26  
Spinetoli (AP)

## EMAIL

info@partnerconsul.com

## TEL.

0736 892375



**@partnersrl.it**

[www.facebook.com/partnersrl.it](http://www.facebook.com/partnersrl.it)



**Partner Srl**

[www.linkedin.com/company/partner-srl](http://www.linkedin.com/company/partner-srl)



**Partner Srl**

[www.partnerconsul.com](http://www.partnerconsul.com)

